



Carloandrea Gadda

STUDI E FORMAZIONE POST-LAUREA

2022 Human Age
Hogan Certification Program

2022 Menslab - Coaching & Training
Diploma in Mentor Coaching e Supervisione

2020 ICF - International Coaching Federation
Associate Certified Coach (ACC)

2020 The NCS – The Neuroscience Coaching School
Executive Team Coaching

2018 Menslab – Coaching & Training
Coaching Sistemico Evolutivo
Fundamentals, Precisione Linguistica, Coaching Sistemico, Coaching e neuroscienze

2015 – 2017 MIP Politecnico di Milano
Executive MBA

Project Work: Easylife, piattaforma dualeside che riqualifica il popolo degli over-60 come erogatori di servizi per il mass market in una società più sostenibile.

Voto: 110/110

Piano formativo comprendente corsi di: *Strategy, Organizational Behaviour, Supply Chain, Operations, Financial Accounting, Finance, Management Accounting & Control System, HR management, Project Management, Business Statistics, Macro & Micro Economics, International Economics, Marketing, IT, Innovation, Start-up, Entrepreneurship, Sustainability Management and Green Business.*

2015 – 2016 MIB Trieste School of Management
Leadship, Public Speaking, Negoziazione, Comunicazione inter-culturale

ESPERIENZE PROFESSIONALI

2020 **BENEDETTI & Co. Srl**

Nata nel 2004 a Milano dall'unione di diverse figure professionali, provenienti dal mondo imprenditoriale, finanziario e delle professioni, Benedetti & Co. è una Società di Consulenza Strategica - Direzionale d'Impresa. Il background imprenditoriale e manageriale dei soci fondatori e dei consulenti del team offrono un valore aggiunto e un approccio innovativo rispetto ad una consueta società di consulenza, grazie ad una profonda comprensione dei meccanismi aziendali e dei reali bisogni di Imprenditori e Manager. Benedetti & Co. è in grado di affiancare gli Imprenditori ed il loro Management nella definizione ed implementazione di un ampio spettro di progetti: dalla Strategia per la Crescita alla Internazionalizzazione, dalle Operazioni di Acquisizione e Aggregazione allo Sviluppo delle Organizzazioni, dalla Finanza & Controllo allo Sviluppo di Ricavi e Marginalità. Il Portafoglio Clienti testimonia la capacità di operare in modo efficace in molteplici contesti aziendali: dalle PMI alle Multinazionali, dalle Società Manifatturiere alle Società di Servizi.

10/2020 – Oggi

Senior Consultant

Senior Consultant e Coordinatore dell'attività commerciale di Benedetti & Co.

Principali compiti e responsabilità

- ✓ Definizione e implementazione Strategia di Marketing della Società
- ✓ Definizione e ottimizzazione dei processi di Marketing Strategico e Operativo
- ✓ Coordinamento dell'attività commerciale della Società
- ✓ Responsabilità del Budget di Vendita e della Soddisfazione Cliente
- ✓ Gestione del Team assegnati su Progetti di Sviluppo Organizzativo, Strategia, Internazionalizzazione, Sviluppo Commerciale, Scissione ed M&A
- ✓ Sviluppo e gestione della relazione con le Aziende Target

2018 CAPOFERRI SERRAMENTI S.P.A.

Fondata in provincia di Bergamo oltre 125 anni fa, Capoferri opera nei settori del Design e dell'Edilizia di Lusso ed è leader mondiale nella progettazione e nella realizzazione di serramenti e soluzioni per l'architettura completamente personalizzati e di altissima qualità. Punto di riferimento internazionale nell'innovazione tecnologica di settore e nella ricerca e applicazione di materiali nobili, collabora da sempre con progettisti del calibro di Renzo Piano, Michele de Lucchi, Bohlin Cywinski Jackson, che considerano Capoferri un partner unico nella co-progettazione delle loro realizzazioni.

04/2018 – 10/2020i

Sales & Marketing Director

Direttore Commerciale con responsabilità nella definizione ed implementazione della strategia di vendita, ed in particolare nello sviluppo dei mercati target. Fanno parte dell'area Sales e Marketing gli Uffici Vendita, Marketing, Preventivi e Customer Care (+15 persone).

Principali compiti e responsabilità

- ✓ Definizione e implementazione Strategia di Marketing.
- ✓ Sviluppo e implementazione Piano di Marketing
- ✓ Sviluppo nuovo CRM
- ✓ Definizione struttura commerciale diretta e indiretta
- ✓ Coordinamento e follow up Distributori e Agenti su scala globale
- ✓ Apertura Capoferri USA Inc.
- ✓ Apertura Show Room negli Hamptons (NY)
- ✓ Set-up e sviluppo unità di Customer Care
- ✓ Responsabilità Fatturato, Marginalità, Budgetting, Piano Investimenti, Business Development

2007 DANIELI & C. OFFICINE MECCANICHE S.P.A.

Multinazionale italiana leader mondiale nella progettazione e produzione di impianti siderurgici. Del Gruppo Danieli fanno parte 17 aziende controllate ognuna delle quali si occupa della progettazione e della realizzazione di differenti tipologie di impianti siderurgici e industriali, inclusi i progetti chiavi in mano. Danieli ha filiali operative in Europa, Stati Uniti, Tailandia, Cina, e India, e ha una struttura interna che impiega circa 10.000 dipendenti. Il Gruppo fattura circa 2,5 mld €/anno.

04/2016 – 03/2018

Vice President - Business Unit Danieli Hydraulics

Vice President della Business Unit Danieli Hydraulics che progetta e realizza i sistemi fluidi per il Gruppo Danieli e per il mercato non captive, e comprende le funzioni Design (progettazione e R&D), Project Management, Sales e Commissioning. Il campo applicativo include i sistemi oleodinamici, idraulici, pneumatici, sistemi lubrificazione, sistemi di discagliatura ed i sistemi fluidi in genere operanti nel settore siderurgico. Il fatturato della Business Unit è di circa 50 mln €/anno.

Principali compiti e responsabilità

- ✓ Direzione tecnica della linea di prodotto e coordinamento di un team multi-culturale di circa 60 ingegneri operanti in Italia, Thailandia, Cina e India
- ✓ Direzione gestione progetti
- ✓ Direzione vendita
- ✓ Direzione R&D
- ✓ Responsabilità P&L, budget, piano investimenti, business development

07/2013 – 04/2016

Direttore Tecnico - Business Unit Danieli Hydraulics

Il ruolo prevede la direzione tecnica di 5 unità operative operanti WW (Brescia, Udine, Thailandia, Cina, India) nella progettazione dei sistemi fluidi per il Gruppo.

Principali compiti e responsabilità

- ✓ Start-up della nuova Business Unit Danieli Hydraulics
- ✓ Direzione tecnica della linea di prodotto
- ✓ Pianificazione delle attività di ingegneria
- ✓ Sviluppo prodotto
- ✓ Gestione attività di supporto tecnico-commerciale per le altre Business Unit del Gruppo
- ✓ Responsabilità KPI Ufficio Tecnico e Budget Ufficio Tecnico

08/2007 – 07/2013

Project Engineer – Ufficio Tecnico Fluidi Danieli Wean United

Il ruolo prevede la gestione del progetto relativamente ai sistemi fluidi, dal supporto tecnico in fase di offerta, alla progettazione, alla supervisione della produzione e dell'avviamento.

Principali compiti e responsabilità

- ✓ Progettazione di macchine innovative e prototipali in qualità
- ✓ Rispetto della puntualità del progetto
- ✓ Gestione degli ordini di ingegneria degli uffici esterni
- ✓ Attività di coordinamento con il team di progettisti responsabili delle altre discipline
- ✓ Gestione di progetti di sviluppo e standardizzazione prodotto

2006 BREMACH S.R.L.

Azienda italiana produttrice di autocarri 4x4 e mezzi speciali, sia militari che civili. È attiva in tutto il mondo, principalmente in Europa e Nord America. Ha un unico stabilimento produttivo in provincia di Brescia

05/2006 – 07/2007

Project Manager

Il ruolo prevede la gestione dei progetti di rinnovamento della gamma prodotti e relative attività di coordinamento con ufficio tecnico, ufficio commerciale e produzione. Gestione nella certificazione e nell'omologazione degli autocarri prodotti.

Principali compiti e responsabilità

- ✓ Responsabile sviluppo prodotto per il brand Bremach
- ✓ Progettazione autocarri 4x4
- ✓ Progettazione veicoli speciali
- ✓ Responsabile omologazione nuova gamma prodotti Euro4

STUDI E FORMAZIONE

2004 – 2007 Università degli Studi di Brescia

Laurea in Ingegneria Meccanica II livello - Curriculum Autoveicoli

Tesi: Disegno e sviluppo di un gruppo motoruota con caratteristiche innovative per ambito automotive
Voto: 110 e lode

2001 – 2004 Università degli Studi di Brescia

Laurea in Ingegneria Meccanica I livello - Curriculum Costruzioni

Tesi: Studio di Soluzioni Innovative nel Disegno di Autobus Extraurbani

Voto: 110 e lode

1996 – 2001 Liceo Scientifico A. Calini di Brescia

Diploma di istruzione secondaria superiore ad indirizzo scientifico

Voto: 100/100

LINGUE STRANIERE

- ✓ Inglese: scritto/parlato fluente
- ✓ Francese: scritto/parlato base

Autorizzo il trattamento dei dati personali ai sensi del Dlgs 196/2003 e del GDPR Regolamento UE 2016/679